

В интересах российского бизнеса



Владимир БОРИСОВ, президент Тюменской ассоциации нефтегазосервисных компаний: «В каждой стране производительные силы должны развиваться за счет собственных ресурсов. В этом вопросе Россия не показательна. Мы попали в зависимость от иностранных производителей и поставщиков, это ни для кого не секрет. И нефтесервис – не исключение».

» Развитие нефтегазовой отрасли в России невозможно без качественного функционирования ее составляющих. Отдельный пласт в этом вопросе сегодня занимает рынок нефтесервиса, на долю которого приходится две трети всей отрасли. Вместе с тем, отечественные нефтесервисные компании с каждым годом сдают позиции, проигрывая в гонке за лидерство современным иностранным организациям. К слову, последним на данный момент принадлежит примерно 70% российского рынка нефтегазового сервиса.

Тенденция со знаком «минус»

Снижение активности российских компаний очевидно. Если в советское время в сфере нефтегазового сервиса работали многочисленные машиностроительные предприятия и научные объединения, только в Тюмени для ТЭК трудились 49 научных институтов, то сегодня таких организаций единицы.

Нефтегазовые компании отдают предпочтение зарубежным сервисным подрядчикам, а отечественные предприятия зачастую не могут и не хотят бороться за клиента. В результате, лидирующие позиции в российской нефтегазовой отрасли сегодня занимают иностранные компании, которые занимаются разработкой простых и доступных по инфра-структуре проектов. Они применяют свои технологии, к ним стремятся уйти молодые и перспективные кадры. К тому же вступление в ВТО значительно упростило их работу на российском рынке.

Отечественные же компании по остаточному принципу получают в работу сложные и затратные проекты, которые требуют огромных материальных и технических ресурсов. При этом государство не предпринимает мер, стимулирующих развитие российского рынка нефтегазового сервиса.

Поиск причин столь отрицательной динамики и их устранение – важнейшие задачи, которые сегодня стоят перед экспертами и руководителями отрасли. Их решением занимается и Тюменская ассоциация нефтегазосервисных компаний (ТАНК) – некоммерческая организация, которая была создана в 2010 году для консолидации общих сил сервисных компаний и

объединения их интеллектуальных и материальных ресурсов.

По словам президента ассоциации Владимира БОРИСОВА, факторы, тормозящие развитие отечественного нефтегазового сервиса, условно можно разделить на три категории: первые – зависят от действий государства; вторые – от нефтяных компаний, получающих услуги и оборудование и, наконец, третьи – это факторы, которые зависят от самих компаний-производителей оборудования и услуг.

На региональном уровне

Несовершенство законов, произвол фискальных и контролирующих органов, вмешательство силовых структур в деятельность предприятий – все это в значительной степени мешает работе и развитию отечественных нефтегазосервисных компаний. Кроме того, сейчас установился некий баланс, который устраивает крупные нефтегазодобывающие компании и иностранный нефтегазосервис. Достигнута определенная лояльность между ними, учтены интересы лоббирующих сил в правительстве и в думе, одновременно озвучена и определена задача по созданию крупной российской нефтегазосервисной корпорации. И в этой сложной схеме не находится места небольшим и средним отечественным компаниям, которым с каждым днем становится все труднее приспосабливаться к новым условиям работы на рынке.

«Вероятно, в ближайшее время за российскими компаниями сохранится 30-процентная доля рынка, или она упадет до 20% за счет расширения доли

Владимир БОРИСОВ, президент Тюменской ассоциации нефтегазосервисных компаний: «По моим оценкам, рынок должен на 50% принадлежать российским компаниям. Я не выражаю уверенности в достижении лучших результатов. Нужно принять тот факт, что ВТО требует равных условий для участников, а у нас нет технологий, которые позволяют работать на сложных проектах или на шельфе, нет столь качественного, эффективного и современного оборудования.

Но, прежде всего, нам бы хотелось, чтобы недропользователи прибегали к услугам иностранных компаний в случае отсутствия технологических или производственных возможностей выполнения работ отечественными компаниями, при отсутствии предложений на внутреннем рынке».



иностранцев. Тогда многие компании будут исчезать или поглощаться», – утверждает Владимир БОРИСОВ.

Ассоциация активно поднимает и обсуждает накопившиеся проблемы отрасли, предлагая различные варианты их решения. Наглядным достижением ее деятельности можно считать подписанное с Правительством Тюменской области соглашение, предусматривающее содействие со стороны властей в привлечении инвестиций, поддержку инициатив предприятий, направленных на создание новых рабочих мест.

Тюменская область, стимулируя нефтяные и газовые компании к сотрудничеству с местными подрядчиками, установила 8%-ную компенсацию стоимости оборудования и материалов, заказанных на тюменском юге. Областное правительство также субсидирует сервисным предприятиям процентные ставки по кредитам, компенсирует часть затрат на научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы.

Слово за государством

По мнению Владимира Борисова, в целом, правительство и губернатор Тюменской области оказывают серьезную поддержку отрасли, однако желания и усилий региональных властей по поддержке недостаточно – нужны решения на федеральном уровне.

В этом плане важное событие состоялось в ноябре 2012 года в Москве: «Диалог лидеров добывающих, нефтесервисных компаний, министерств и ведомств, нефтегазовых вузов и общественных организаций».

В итоге участниками ассоциации Правительству Российской Федерации было предложено инициировать внесение изменений в налоговое законодательство, создать фонд финансовой поддержки отечественных нефтегазосервисных компаний по экспресс-кредитованию до трех месяцев со сроком рассмотрения заявки один-два дня и льготными ставками на оплату срочной мобилизации, выплату зарплаты, налогов и так далее. Сейчас зарубежные компании имеют возможность брать кредиты под 5–7% годовых, а отечественные – лишь под 16–19%.

В ассоциации также уверены, что нужно освободить сервисные предприятия от налога на прибыль в части несения затрат на приобретение высокотехнологичного оборудования и технологий, а также на конструкторские и научно-исследовательские работы по направлению их деятельности.

Обеспечение конкурентоспособности

Требуется также решение вопросов демпинга. У российских компаний сейчас небольшие финансовые возможности и нет ма-теринских компаний с большим инвестиционным фондом, чтобы работать ниже себестоимости. Поэтому встал вопрос о необходимости в создании отраслевого справочника цен на обо-

рудование и услуги, чтобы отдельные участники нефтегазосервисного рынка не имели права существенно занижать стоимость и выигрывать таким образом тендеры. По мнению Владимира БОРИСОВА, решение должно приниматься на основе анализа способности компании предоставить качественную услугу или продукт по цене, рекомендованной, например, специальным агентством Министерства природных ресурсов.

Отдельно стоит сказать об НДС. Сегодня сервисные предприятия вынуждены платить огромные суммы налога сразу после отгрузки продукции, хотя деньги, особенно от нефтяных компаний, приходится ждать месяцами. Владельцы компаний вынуждены брать кредиты на уплату налогов из-за того, что на рынке отсутствует практика авансовых платежей, и все заказы выполняются подрядчиками на собственные оборотные средства.

Владимир БОРИСОВ уверен, что это проблема не только государственного регулирования, но и нефтяных компаний: «Необходимо сократить сроки оплаты за оказанные услуги и поставленное оборудование до 10–15 дней. Во время кризиса, в 2008 году, нефтяники довели их до 90 дней. И сейчас эти условия меняются с великим трудом. Некоторые компании сделали шаг навстречу, сократив сроки оплаты до 30 дней, но это – полумера, кардинальным образом не меняющая ситуации. Сами нефтяные компании должны осознать, что лишая прибыльности нефтесервис, они ставят под угрозу и свое будущее. Без возможности эффективно выстроить технологические звенья, сервисные предприятия не смогут решать все усложняющиеся задачи, которые ставят сегодня перед нами нефтяники. Месторождения становятся более сложными по структуре, извлечение запасов требует применения самых современных технологий и, следовательно, постоянного технического перевооружения».

При возможности создания благоприятных условий для развития отечественного нефтегазосервиса специалисты прогнозируют рост объема сервисных услуг в среднем на 15% в год. ♦



Тюменская Ассоциация нефтегазосервисных компаний (ТАНК) – некоммерческая ассоциация, объединяющая на добровольной основе независимые нефтегазосервисные организации.